

Willkommen zur Hauptversammlung 2013 der MeVis Medical Solutions AG



Agenda

I. Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

II. Ergebnisse & Finanzen

III. Bericht des Vorstands zu TOP 6

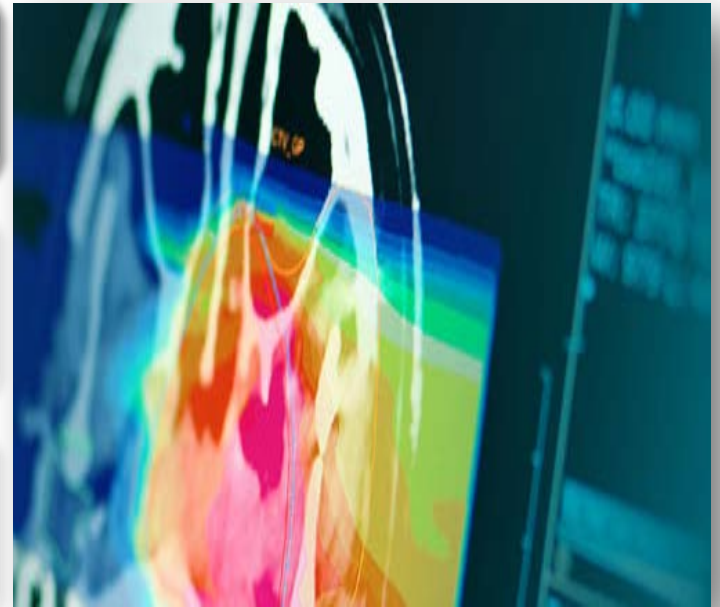


Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

I. Geschäftsjahr 2012

II. Marktpositionierung, Marktumfeld und Technologie

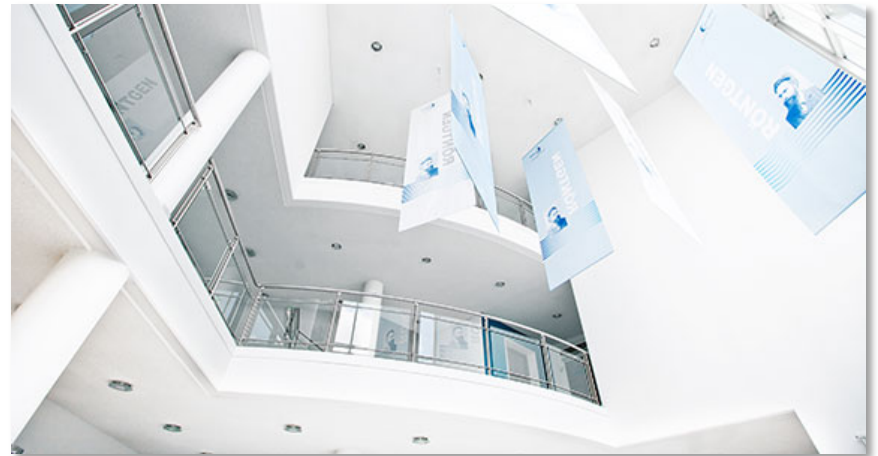
III. Ausblick Geschäftsverlauf 2013



Lage der Gesellschaft – Geschäftsjahr 2012

Umgesetzte Maßnahmen

- Schließung MeVis Inc. & MeVis K.K.
- Übertragung der Geschäftstätigkeiten nach Bremen
- Restrukturierung Organisation
- Prozessoptimierung



Lage der Gesellschaft – Geschäftsjahr 2012

Weitere Schritte

- Produktmanagement
- Vertriebsstruktur
- Firmenübergreifende Entwicklungsleitung

Hürden wurden genommen

- Rückzahlung Kaufpreisforderung
- Steuernachzahlung
- Umzug in die Caroline-Herschel-Str. 1



Lage der Gesellschaft – Geschäftsjahr 2012

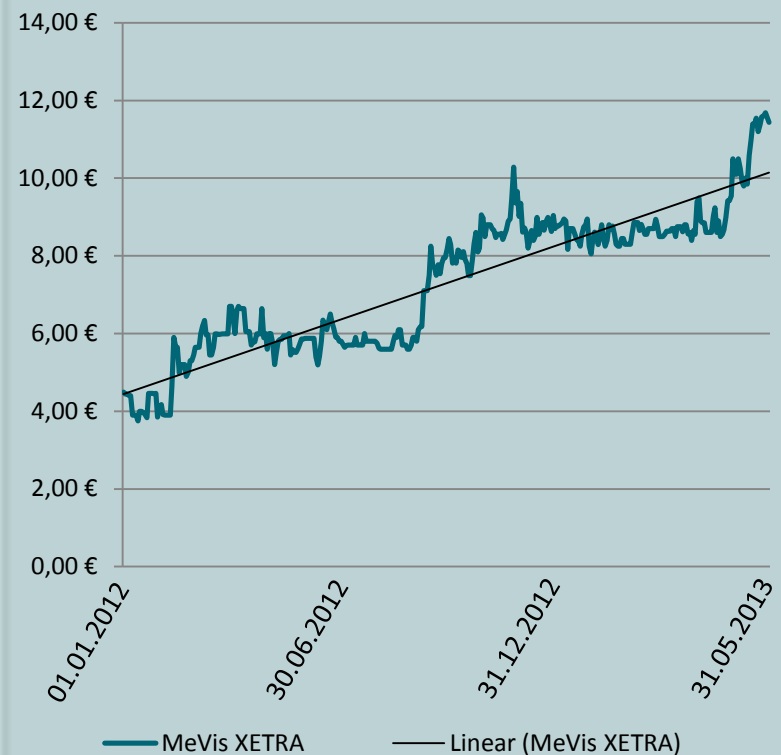
Kennzahlen 2012

→ Umsatz	13,3 Mio. €
→ EBIT	3,0 Mio. €
→ Konzernergebnis	2,2 Mio. €
→ Liquidität	8,7 Mio. €

Marktkapitalisierung

31.12.2011	6,5 Mio. €
31.12.2012	14,5 Mio. €
31.05.2013	19,7 Mio. €

MeVis Aktie (Jan 2012 – Mai 2013)

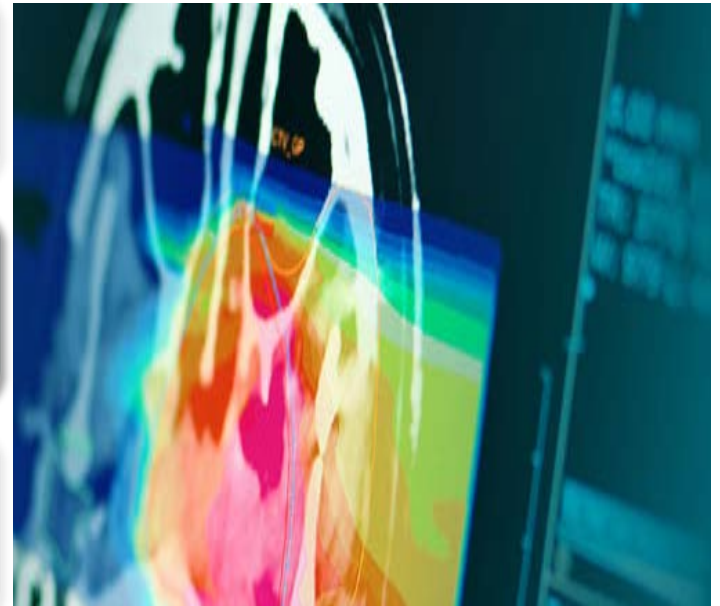


Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

I. Geschäftsjahr 2012

II. **Marktpositionierung, Marktumfeld und Technologie**

III. Ausblick Geschäftsverlauf 2013



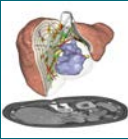
Schwerpunktthemen

Organe

BRUST



LEBER



GEHIRN



LUNGE



Klinische- und Industrie- Kooperationen

Hologic, Siemens,
MeVis Fraunhofer,
Nijmegen, Charité,
ZEMODI Bremen u.a.

MeVis Fraunhofer,
CAScination, Sirtex,
Universität Wisconsin,
u.a.

ZU Leuven, Tübingen,
Göttingen, ZEMODI
Bremen,
MeVis Fraunhofer u.a.

UMC St Radboud
Nijmegen
MeVis Fraunhofer, DKFZ
Universität Essen u.a.

Themen

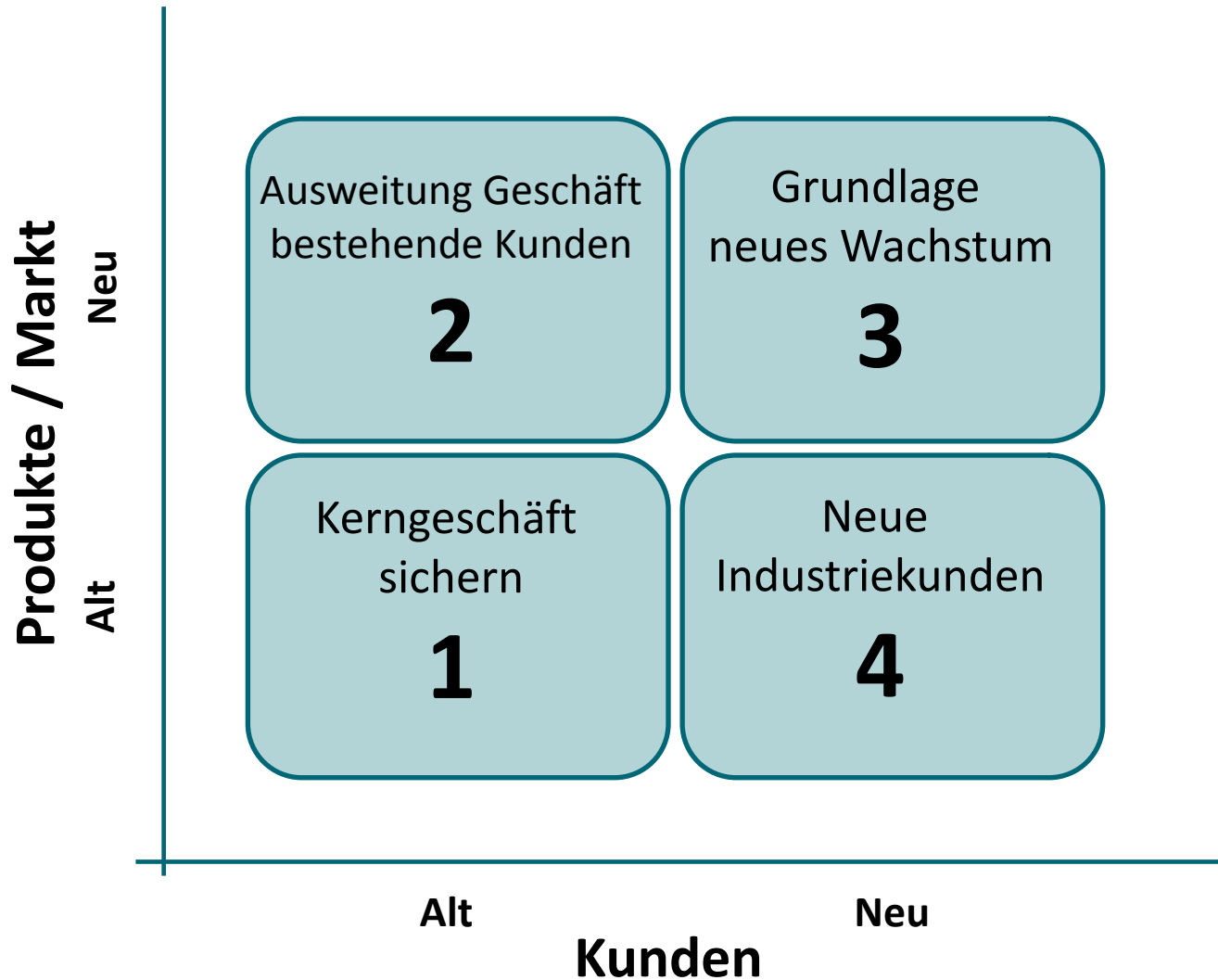
-Mammadiagnostik
-Brustintervention
-Screening

-Lebertumorerkenung
-Lebertransplantation
-Leberintervention

-Gehirntumorerkenung
-Epilepsie

-Lungen CAD
-Lungenscreening
-Lungenintervention

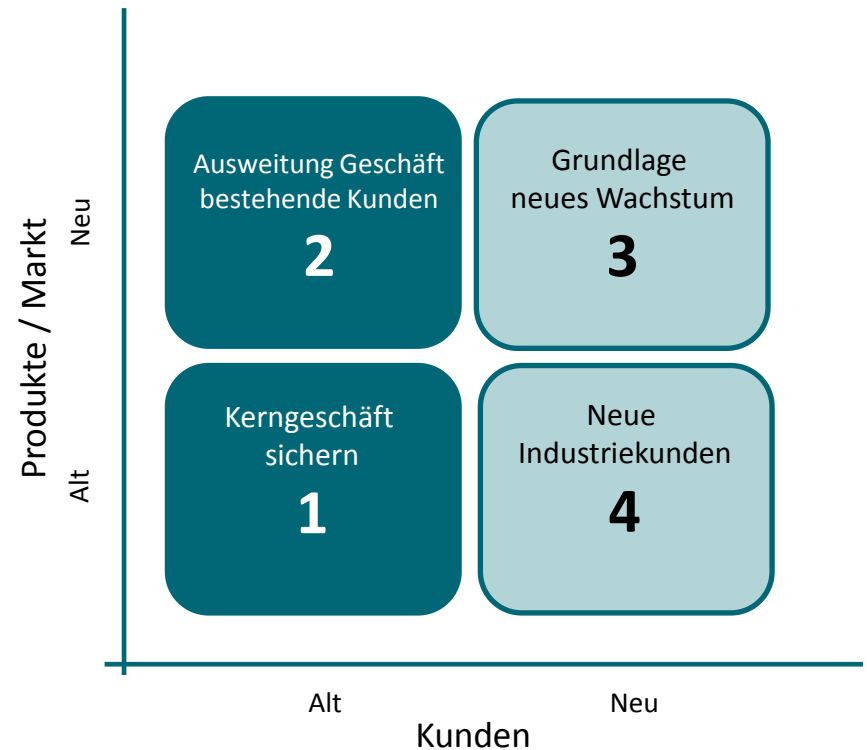
Vermarktungsmatrix



Vermarktungsmatrix

Sicherung und Ausbau der Kundenbeziehungen

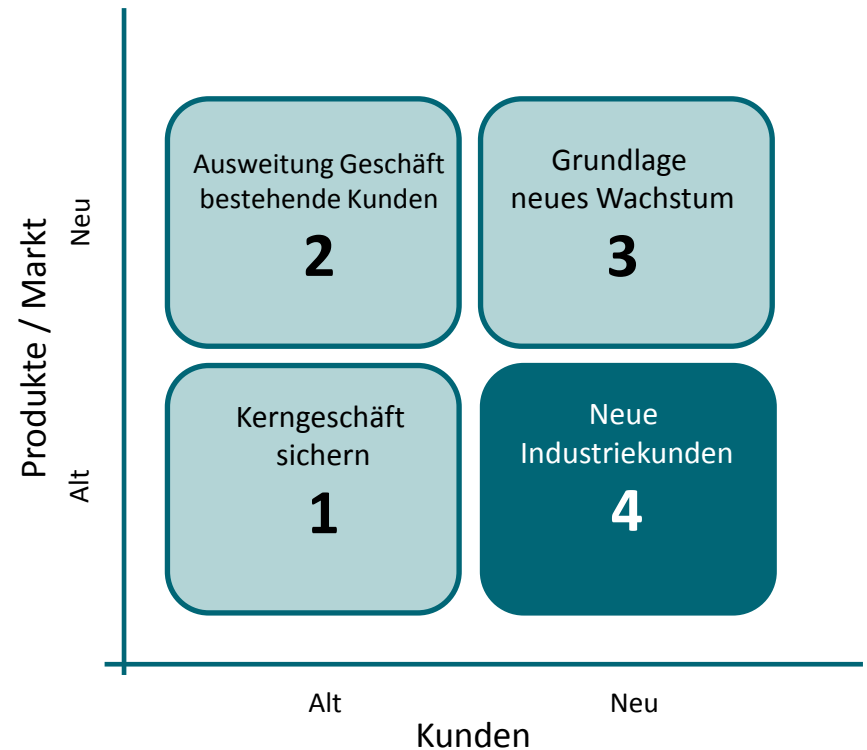
- Einführung Key Accounts
- Sicherung des Umsatzes
- Neue Projekte
- Erste Erfolge in 2013
- Umsatzrelevanz ab 2014
- Ausbau Wartungsgeschäft
- Supportstruktur



Vermarktungsmatrix

Gewinnung neuer Industriekunden

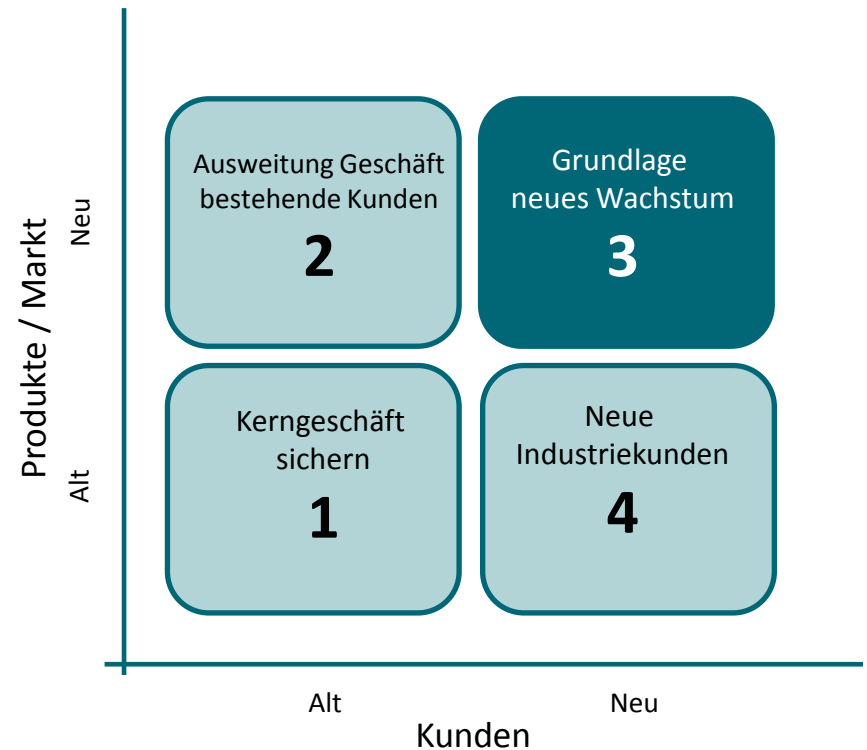
- Schaffung der rechtliche Grundlagen
- Identifizierung Kunden
- Öffnung durch flexiblere technische Integration
- Gute Wettbewerbsposition
- Verstärkung der Aktivitäten durch neuen Vertrieb



Vermarktungsmatrix

Neues Geschäftsmodell

- Wachsender Bedarf nach systemunterstützter Diagnostik, Chirurgie und Therapie
- Interdisziplinäre Kommunikation
- Sinkende Investitionsbereitschaft
- Internet-Affinität auch und vor allem in der Medizin



Cloud im Allgemeinen

→ Public Cloud

- Software läuft auf Servern irgendwo auf der Welt

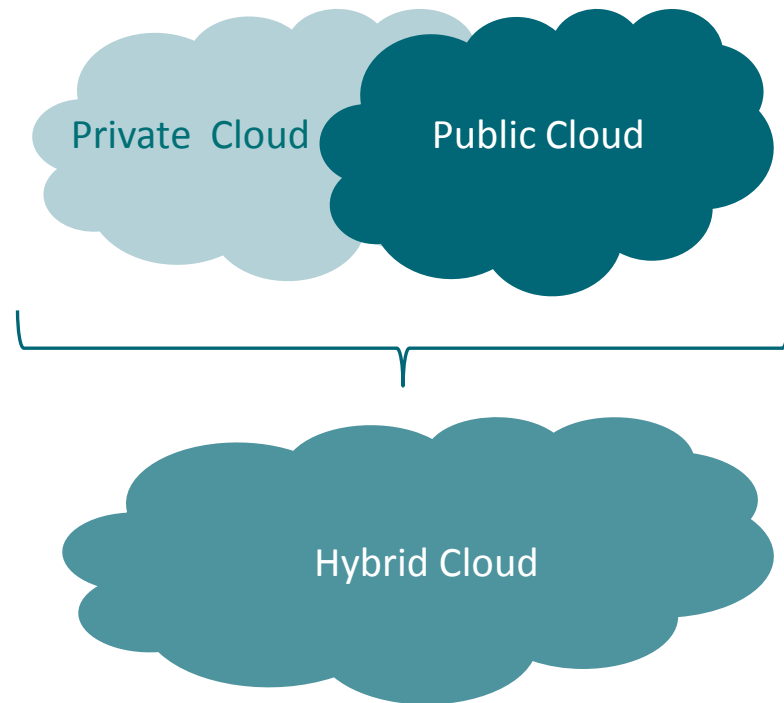
→ Private Cloud

- Software läuft im eigenen Rechenzentrum

→ Hybrid Cloud

- Kritische Anwendungen laufen über das eigene Rechenzentrum, unkritische über einen externen Anbieter

Organisationsformen von Clouds



„**Cloud** verändert die Art, wie IT ausgeliefert wird, nämlich als **Services**“

[Ralph Haupter, CEO Microsoft]

MeVis Cloud

Aktuelle Projekte und Ausblick

→ MeVis Distant Services

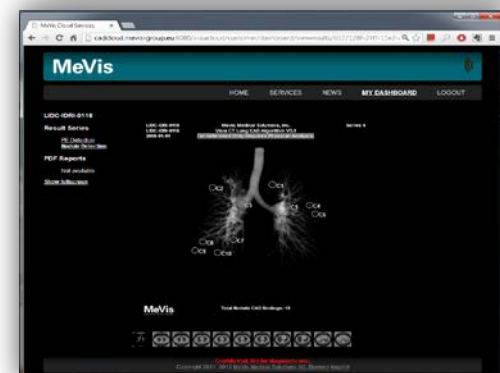
- Leber Chirurgie Planung

→ MeVis Education Services

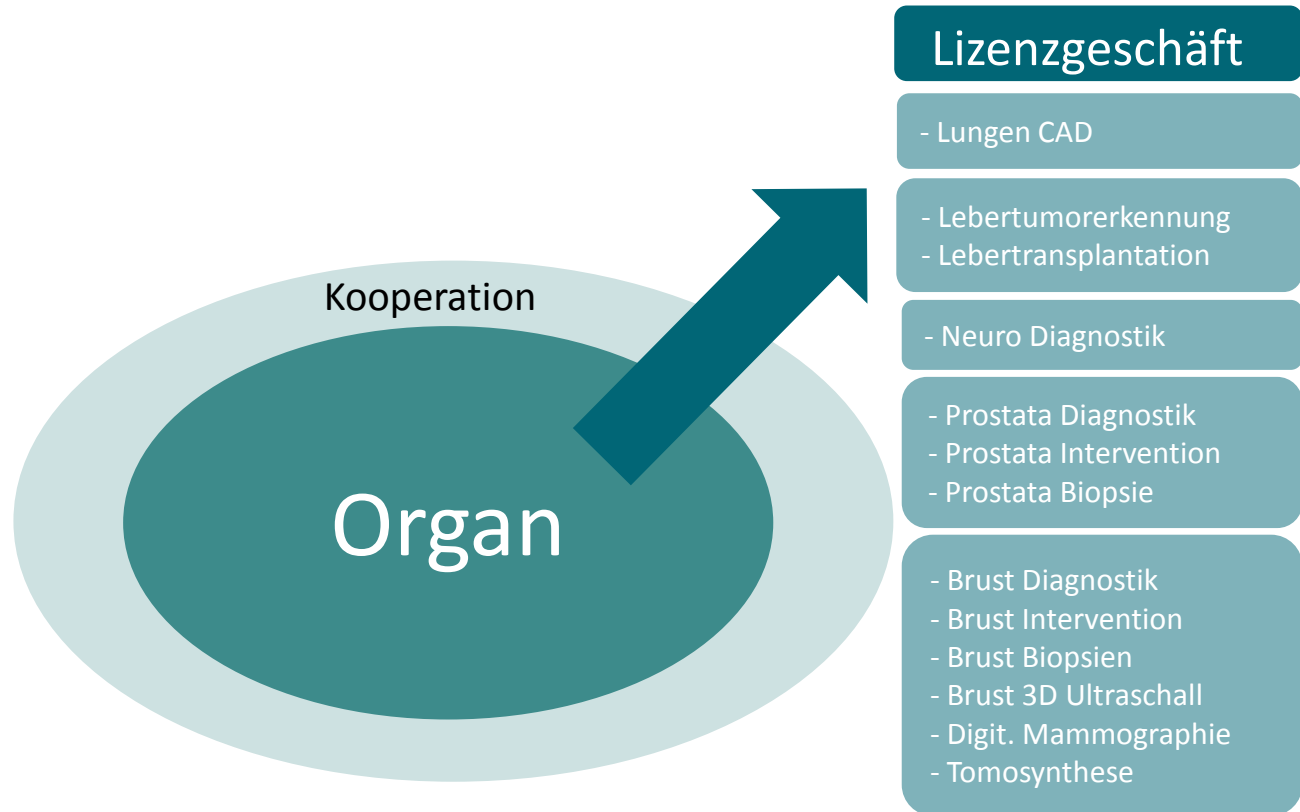
- Mammographie Fallsammlungen
- TomoTrainer
- 3DUS Trainer
- Facharzt Trainer

→ MeVis CAD Services

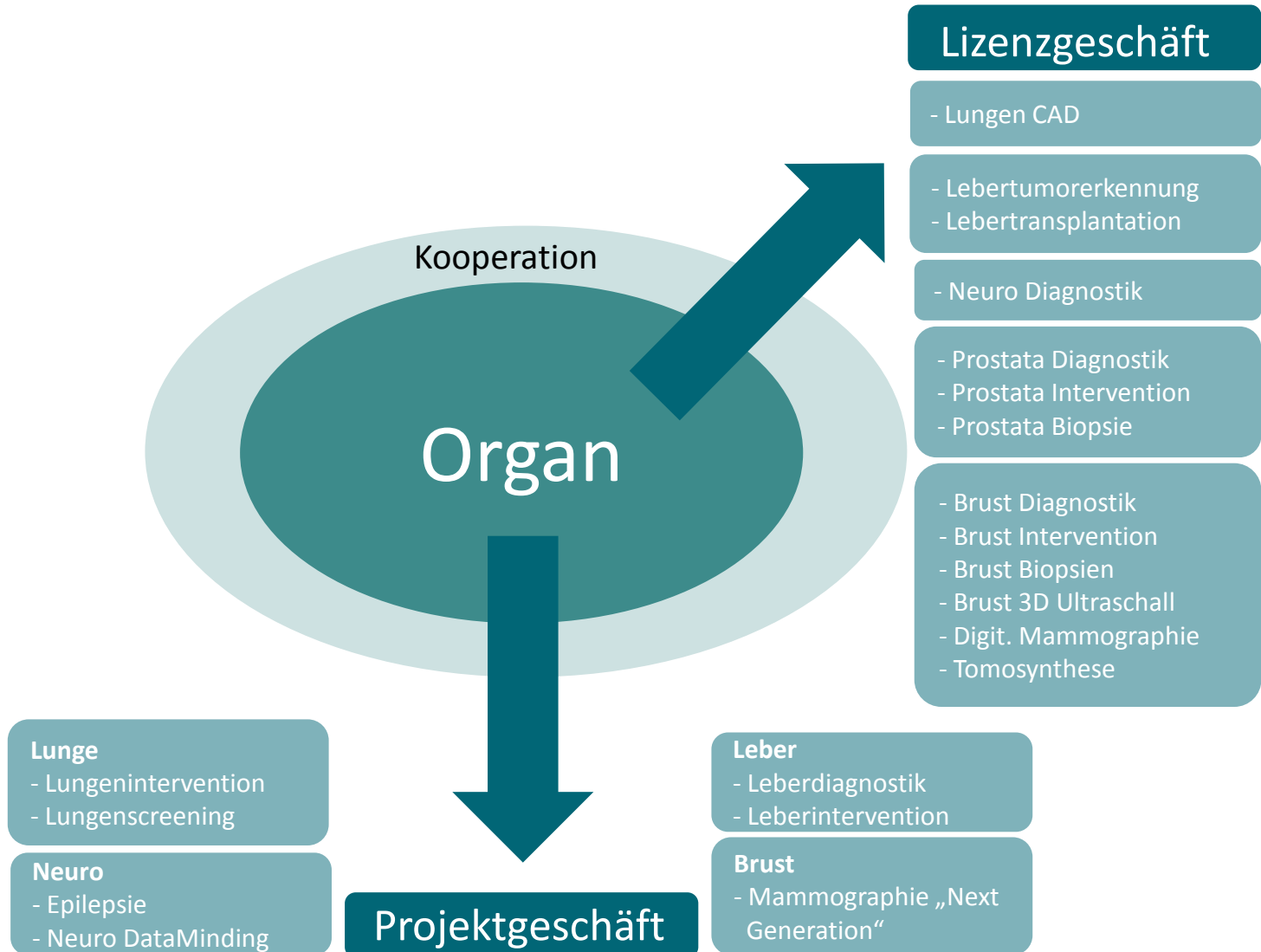
- Lung CAD
- Colon CAD



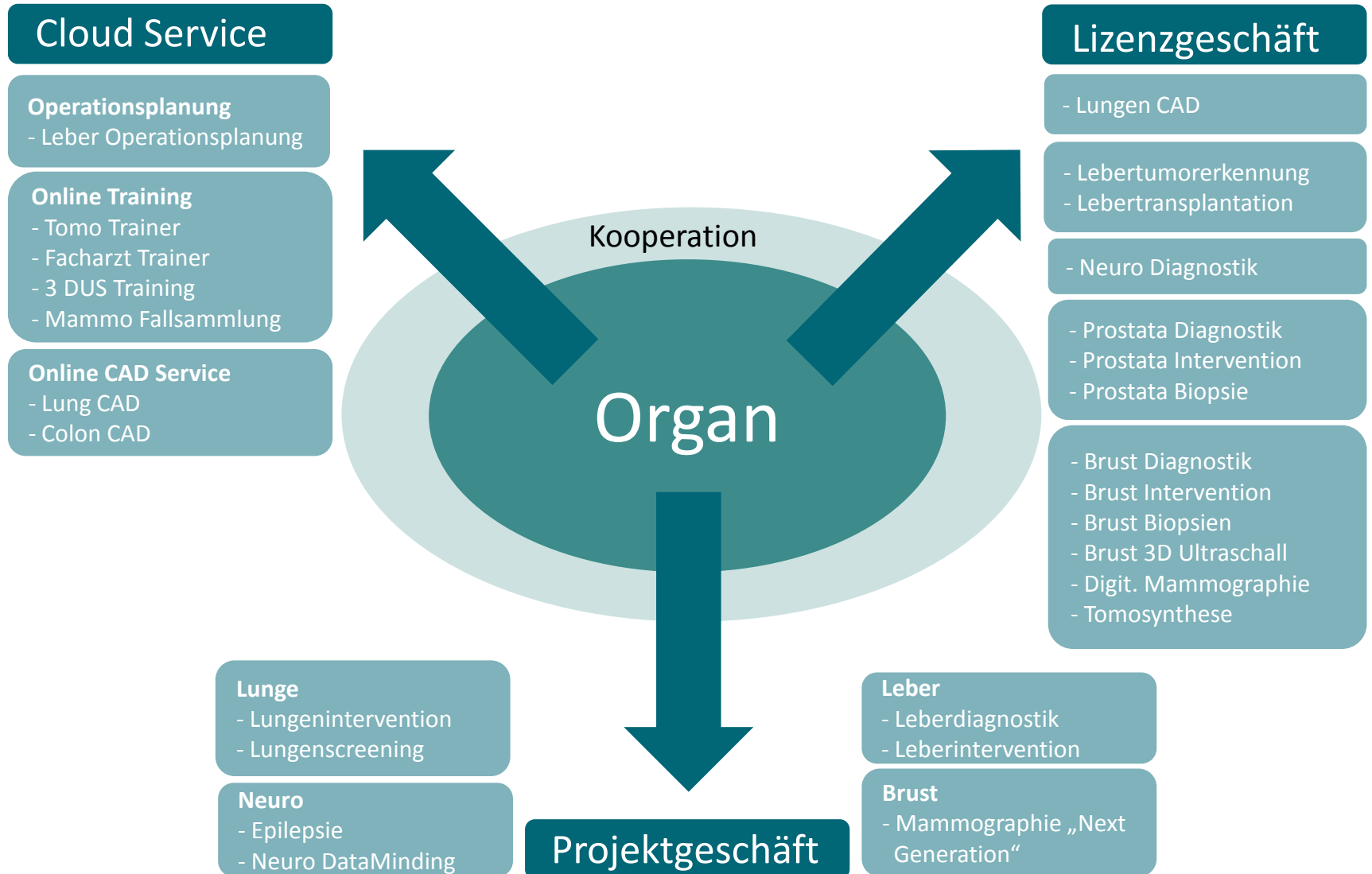
Multiple Vermarktungsarten



Multiple Vermarktungsarten



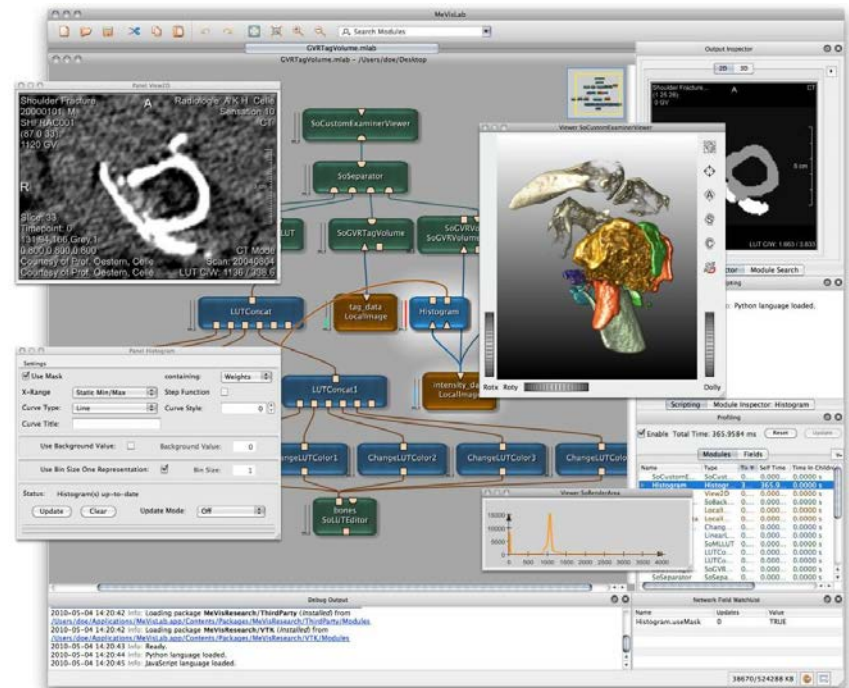
Multiple Vermarktungsarten



Technologie

MeVisLab ist...

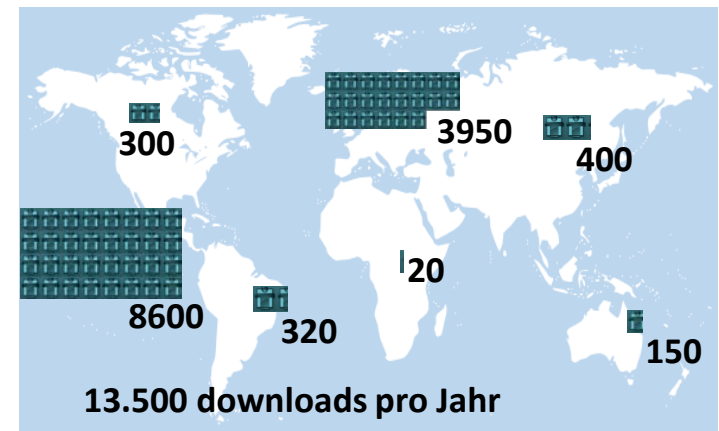
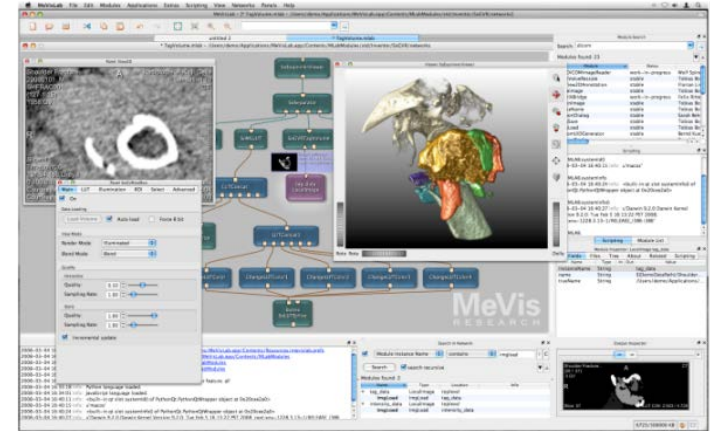
- Sammlung leistungsfähiger Softwarebibliotheken
- Werkzeug für schnelles Software Prototyping
- Plattform zur Evaluation von Software-Prototypen in der klinischen Nutzung
- Integrierbare Plattform zum Produkttransfer in klinische Applikationen



MeVisLab ist eine Forschungs- und Entwicklungsplattform für klinische, bildbasierte Prototypen und Softwareprodukte

Technologie - MeVisLab

Anforderung	Stärken
Effizienz	<ul style="list-style-type: none"> • Großer Funktionsumfang • Hohe Modularität und Flexibilität • Hohe Produktivität • Prototyping und Agilität
Qualität & Nachhaltigkeit	<ul style="list-style-type: none"> • Hohe Performance • Hohe Stabilität und Codequalität • Kontrollierter Entwicklungsprozess • Umfangreiche Dokumentation
Integrierbarkeit & Kompatibilität	<ul style="list-style-type: none"> • Vielseitiges Integrationsmodell • Unterstützung moderner Workflow-Elemente • Unspezifische Systemanforderungen

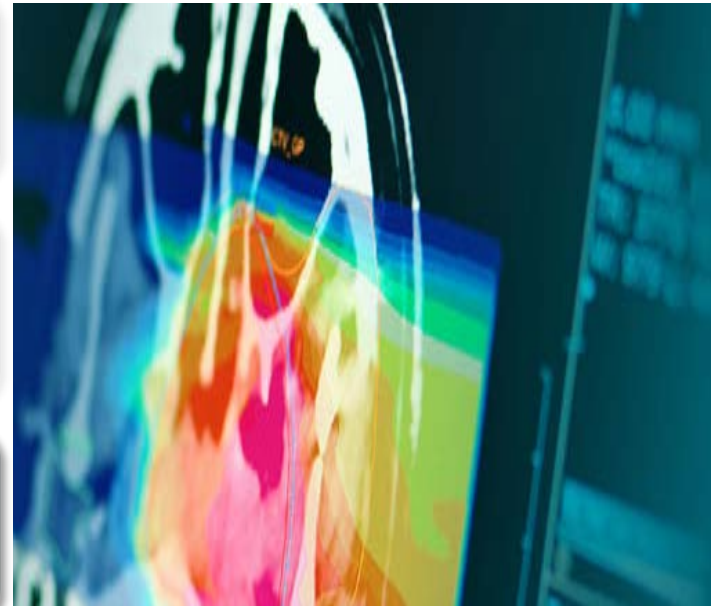


Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

I. Geschäftsjahr 2012

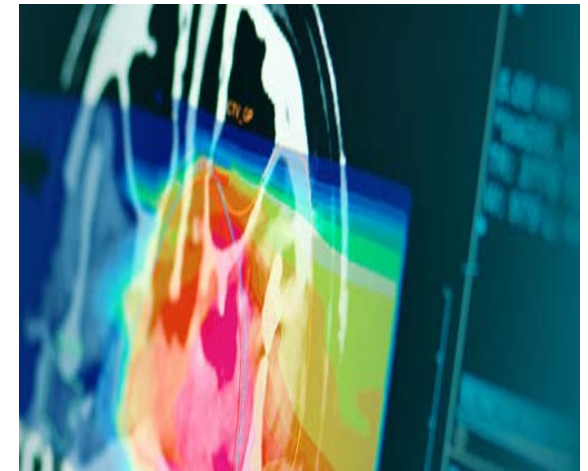
II. Marktpositionierung, Marktumfeld und Technologie

III. Ausblick Geschäftsverlauf 2013



Ausblick 2013

MeVis liefert maßgeschneiderte, effiziente Lösungen - in Form von anspruchsvoller medizinischer Anwendungssoftware für Industriekunden, genauso wie in Form von Dienstleistungen für den Mediziner zur Intervention, Therapie und Diagnostik. Unsere interdisziplinären Expertenteams verwandeln Ideen in Produkte und Serviceleistungen.



Agenda

I. Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

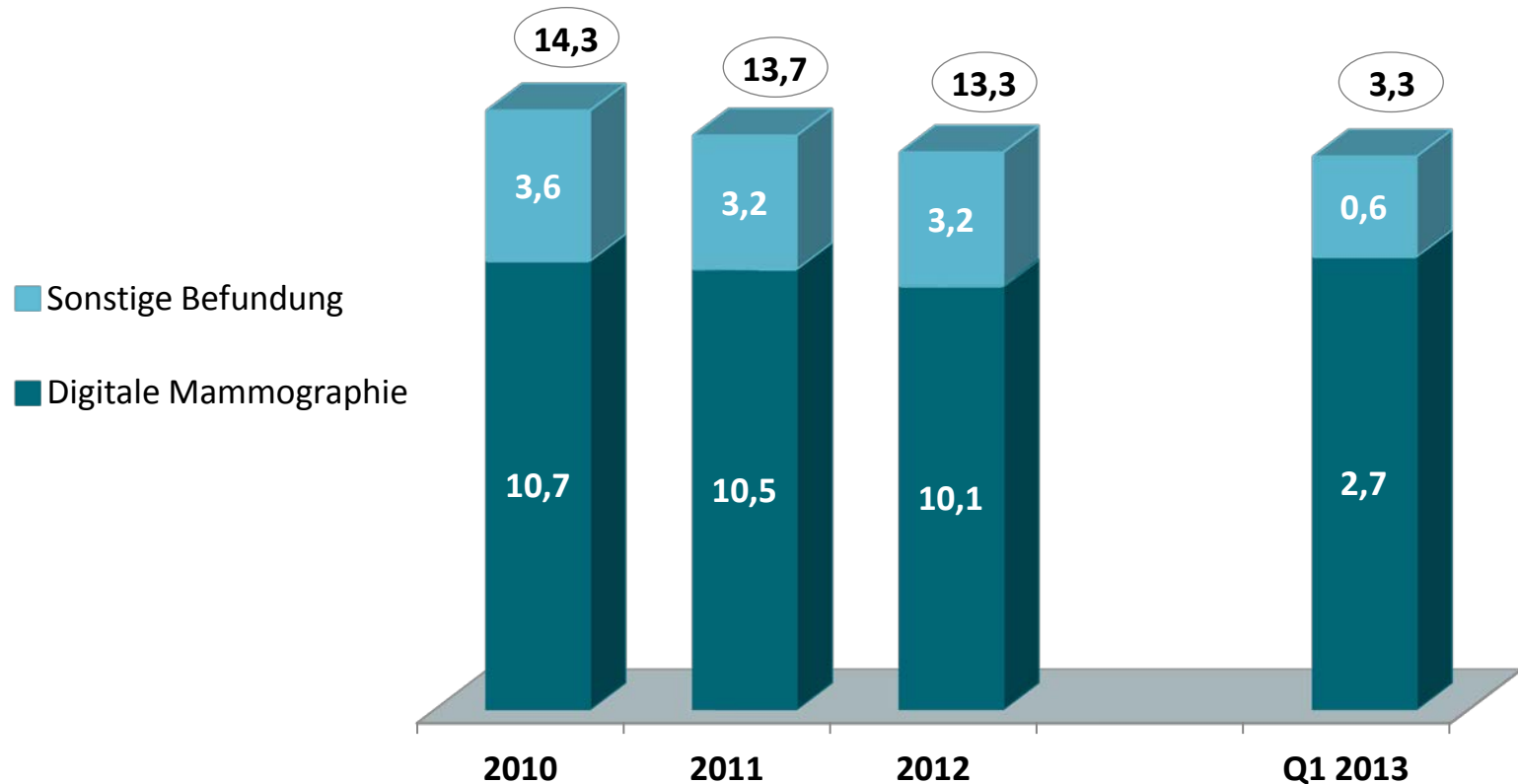
II. Ergebnisse & Finanzen

III. Bericht des Vorstands zu TOP 6



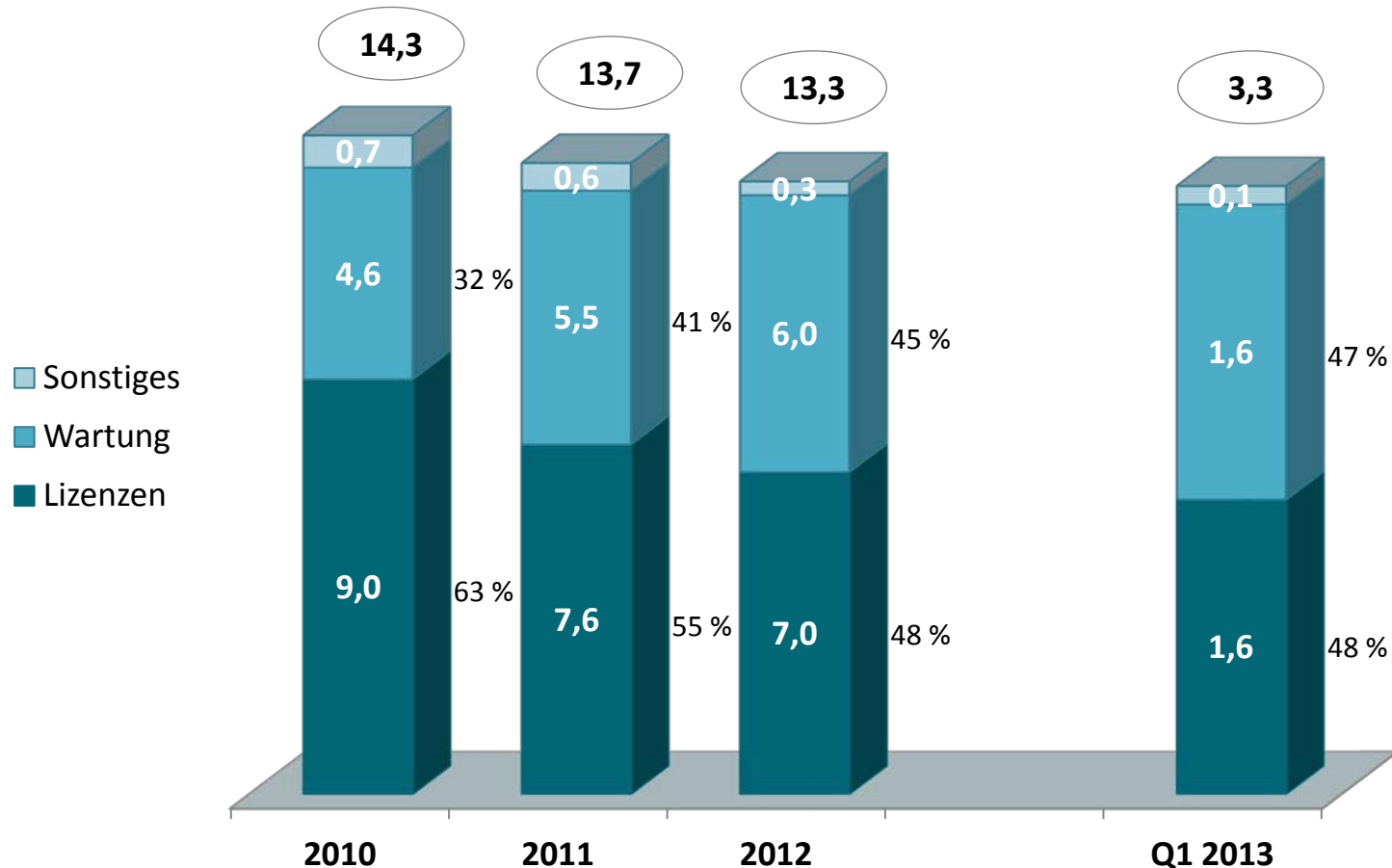
Umsatzerlöse nach Segmenten (in Mio. €)

Digitale Mammographie bleibt tragende Säule



Umsatzerlöse nach Geschäftsart (in Mio. €)

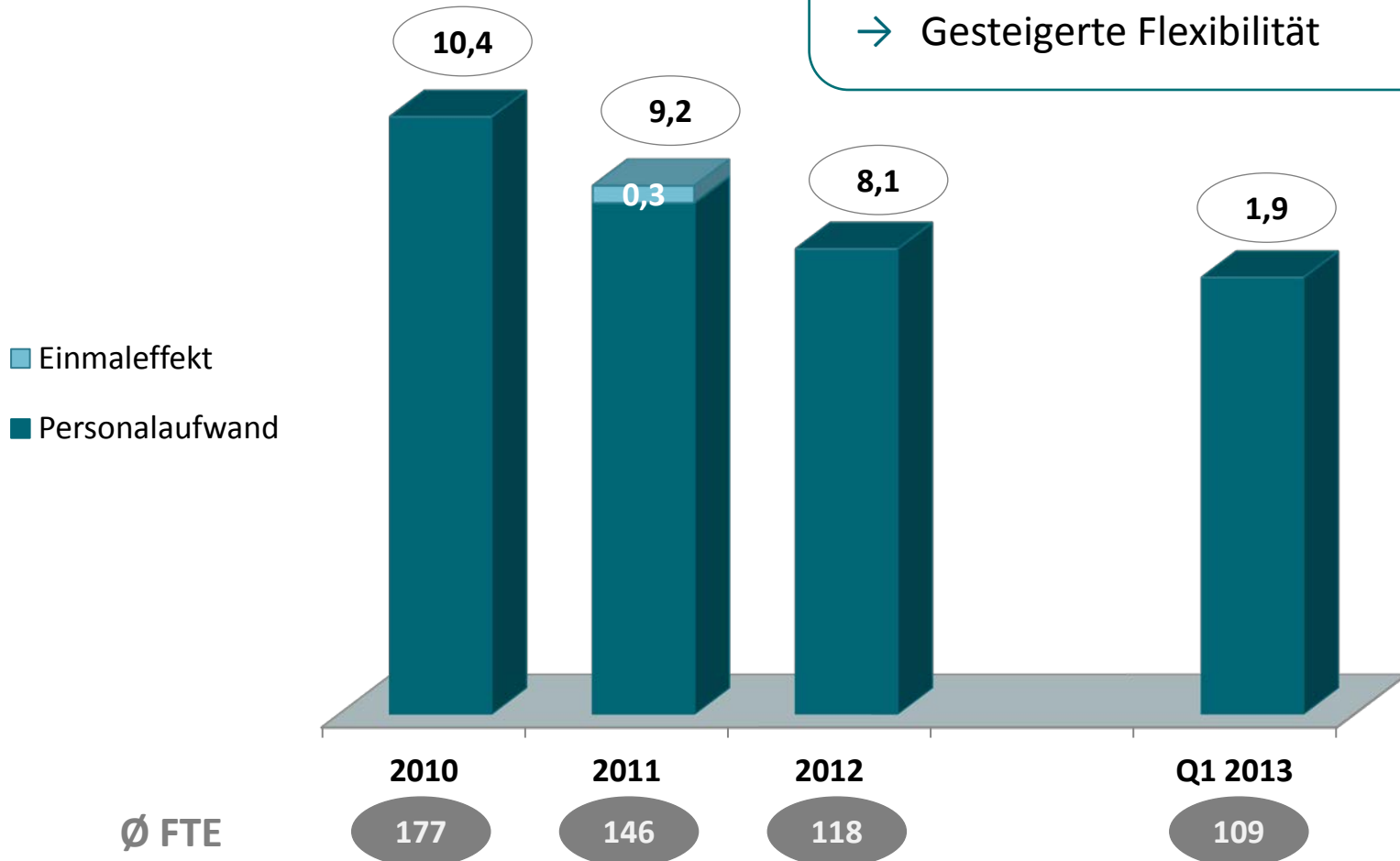
Bedeutung des Wartungsgeschäfts nimmt weiter zu



Personalaufwand (in Mio. €)

... um über 2 Mio. € gesenkt

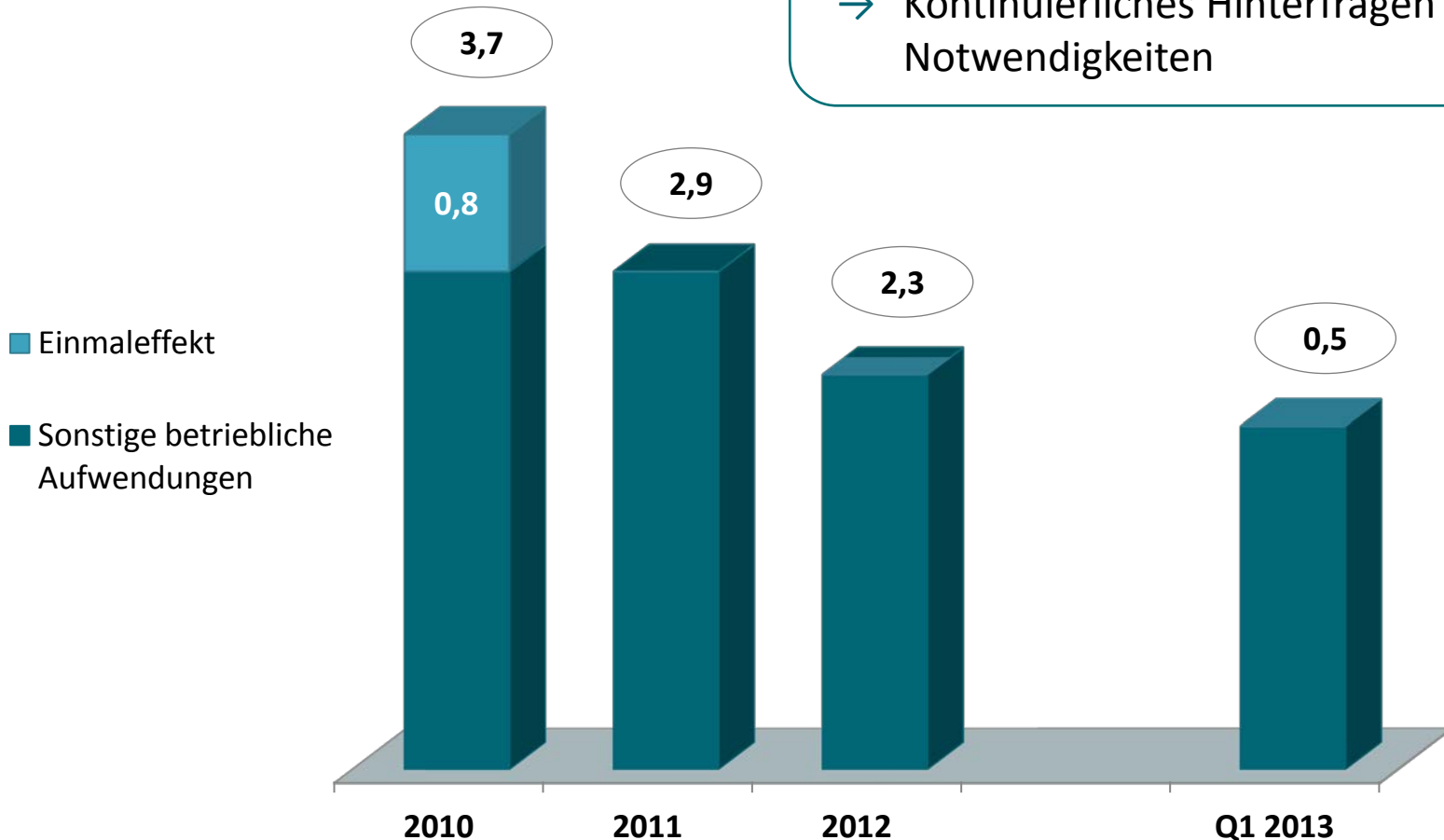
- Weniger Plattform
- Höhere Produktivität
- Gesteigerte Flexibilität



Sonstige betriebliche Aufwendungen (in Mio. €)

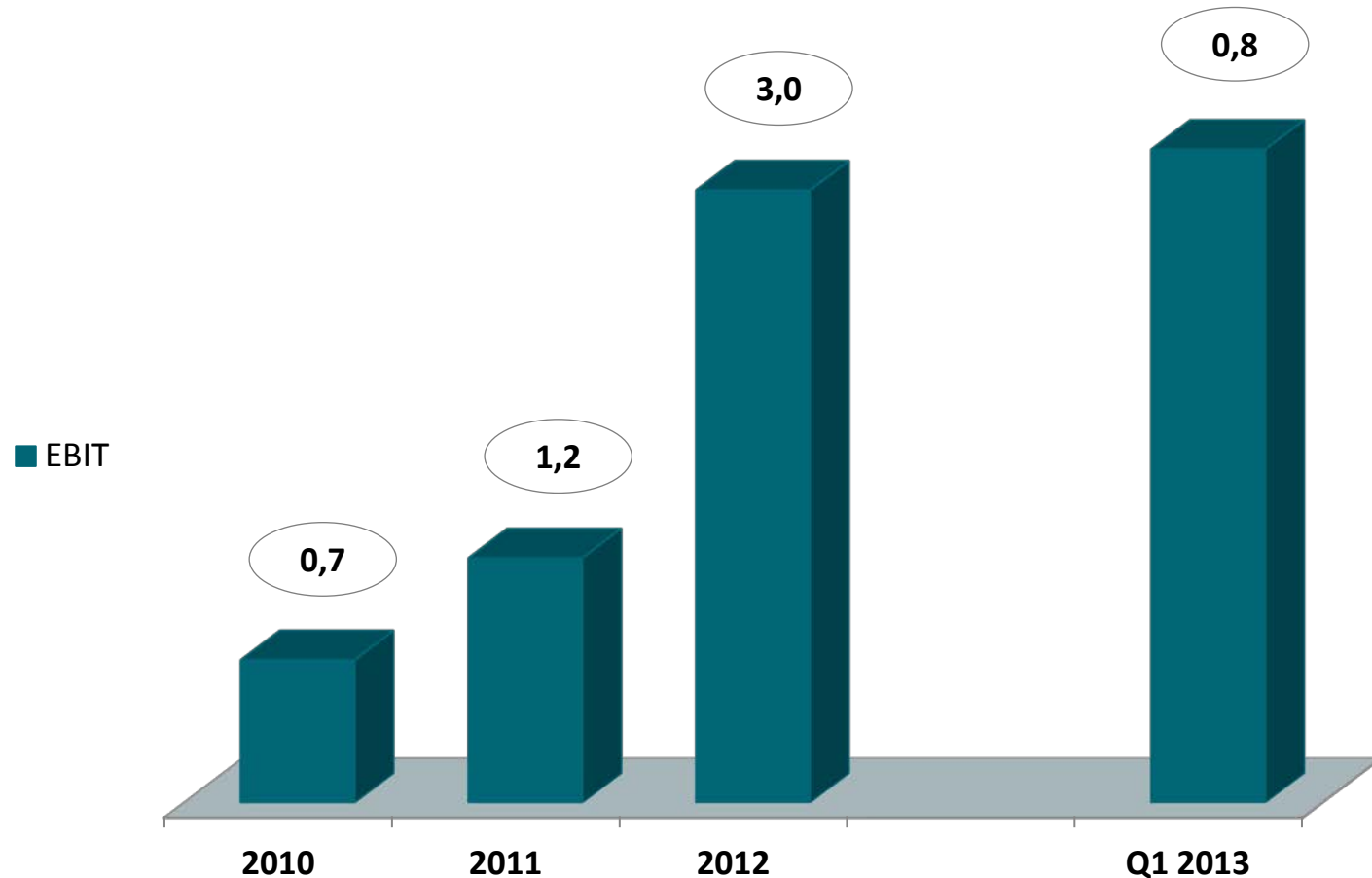
... ebenfalls deutlich verringert

- Insourcing
- Konsolidierung von Aktivitäten
- Kontinuierliches Hinterfragen von Notwendigkeiten



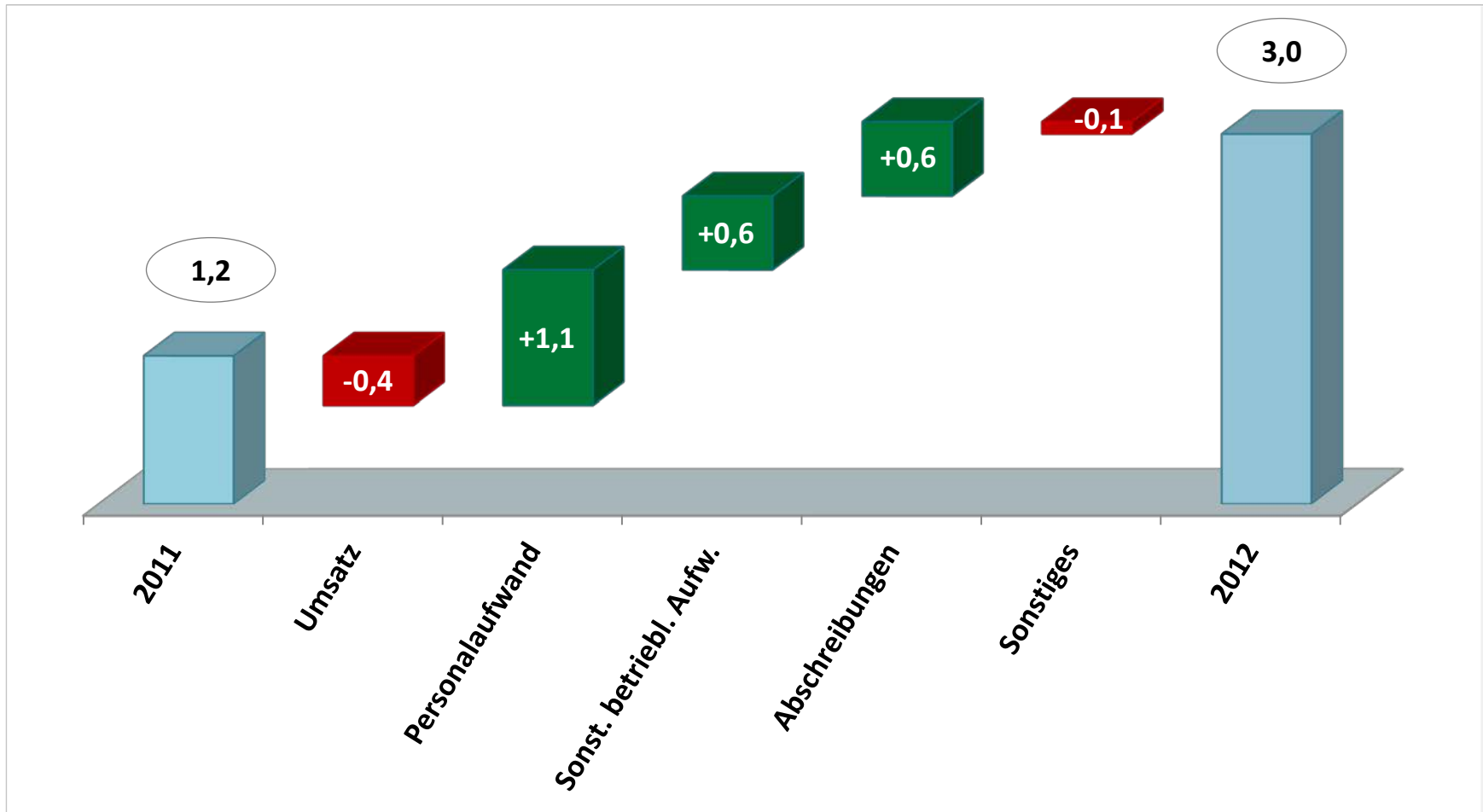
EBIT vor Sondereffekten (in Mio. €)

... kontinuierlich gesteigert



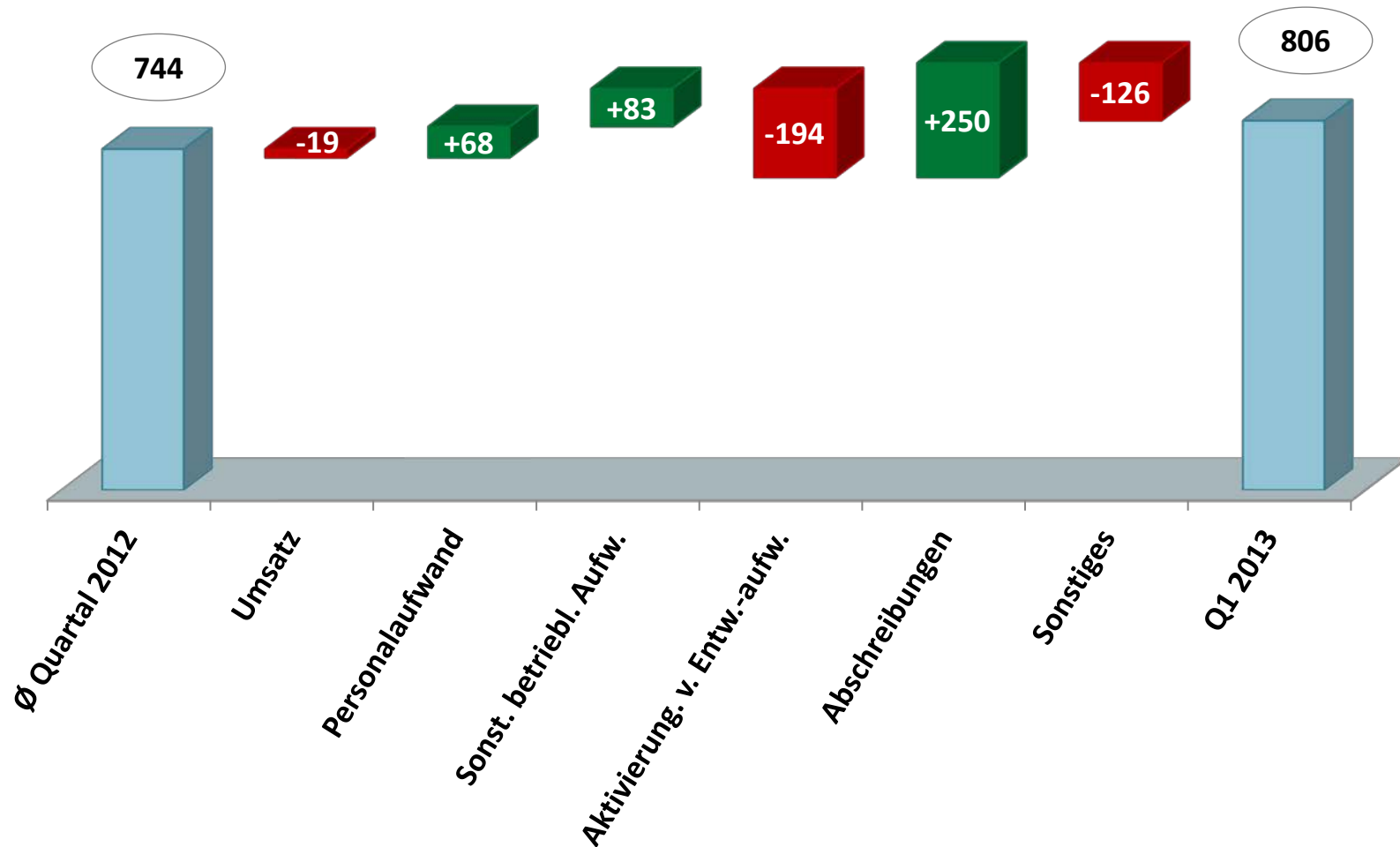
EBIT-Überleitung 2011 auf 2012 (in Mio. €)

Kostenabbau bewirkt EBIT-Sprung



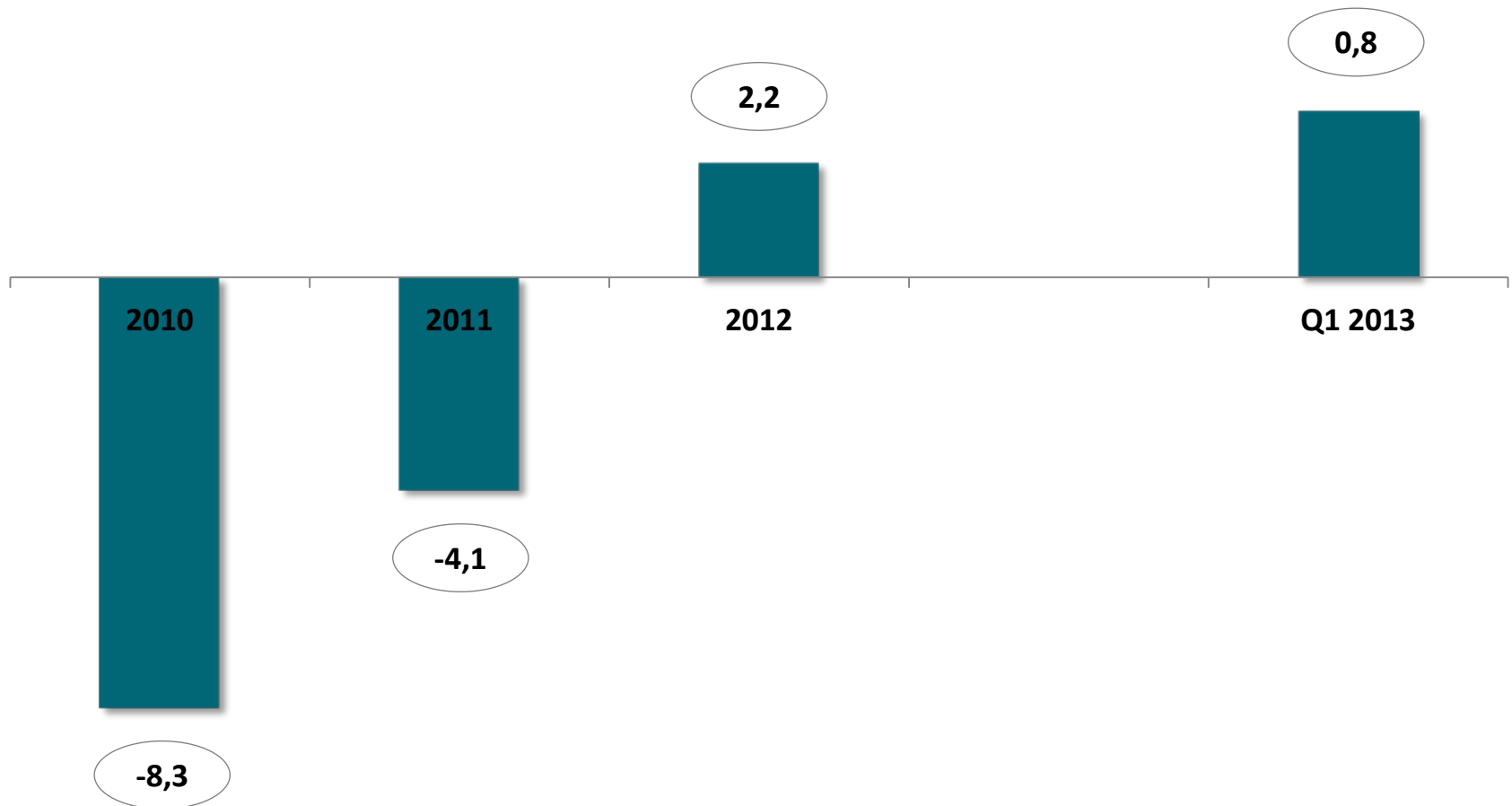
EBIT-Überleitung Ø 2012 auf Q1 2013 (in T€)

EBIT Q1 2013 leicht über Niveau 2012



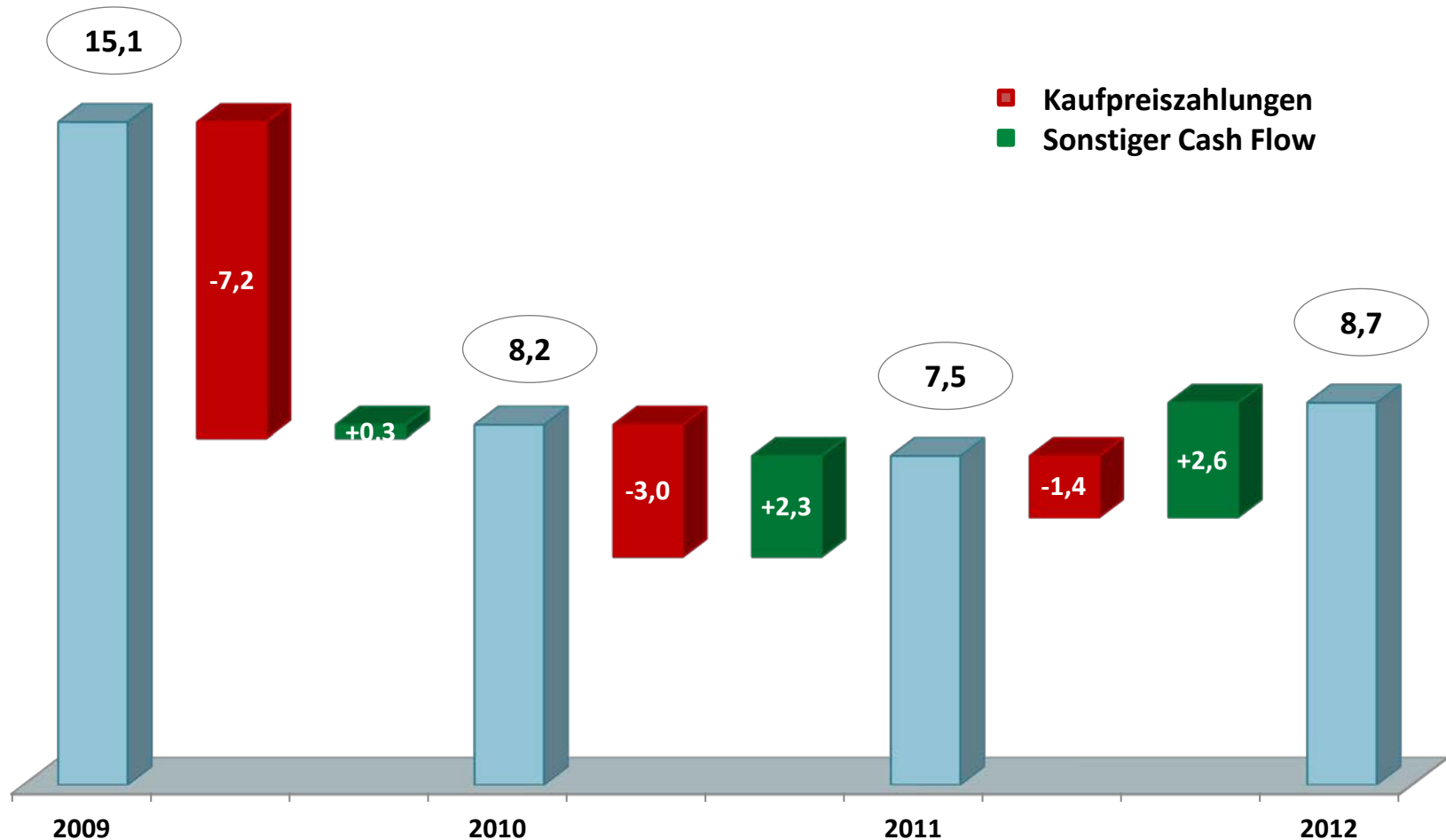
Konzernperiodenergebnis (in Mio. €)

... nach Krisenjahren 2010 und 2011 wieder deutlich positiv



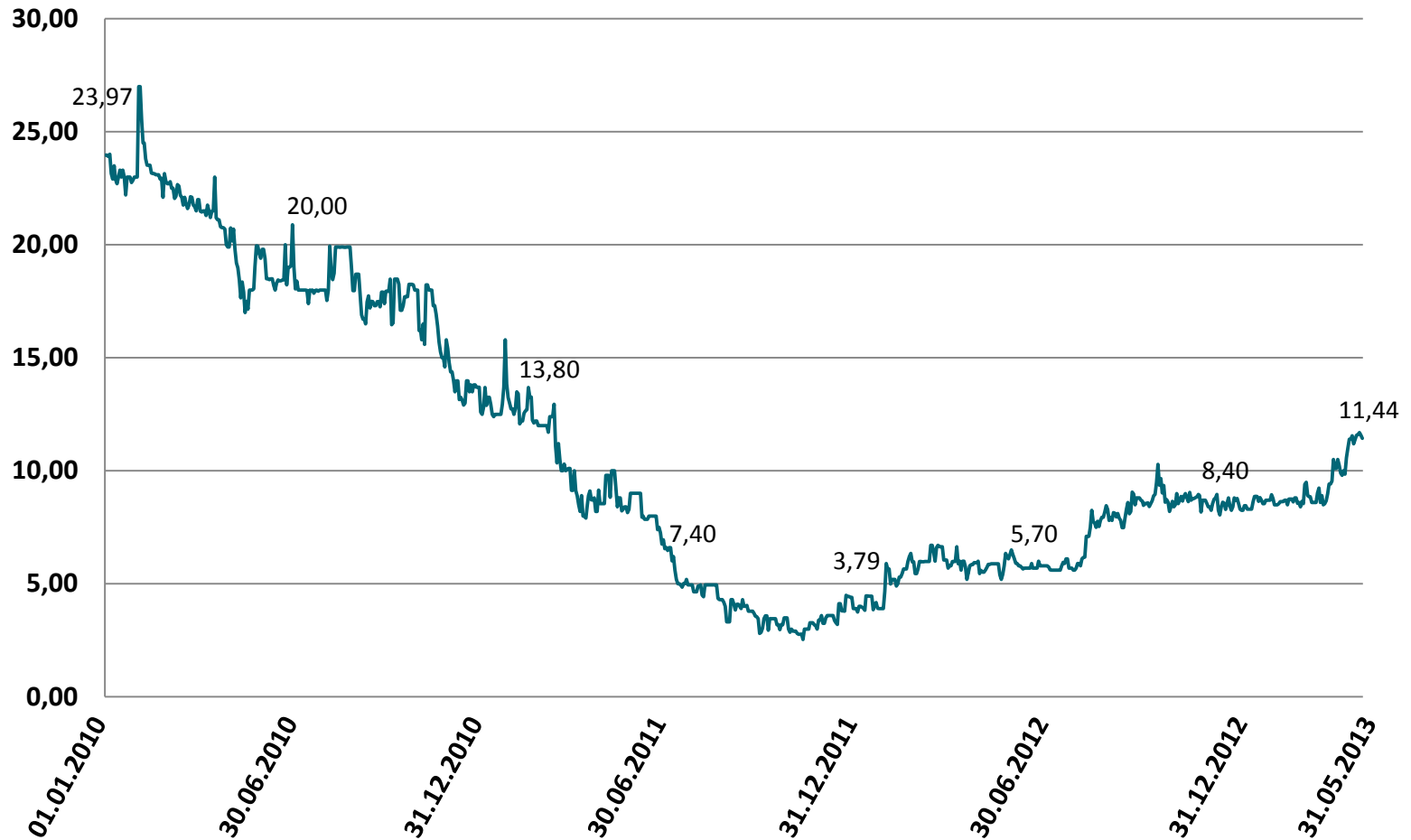
Liquidität (in Mio. €)

... in 2012 gesteigert, Kaufpreise jetzt weitgehend gezahlt



Aktienkurs (in €)

... reflektiert positive Unternehmensentwicklung ab 2012



Voraussetzungen für Dividendenzahlung

... erst in 2015 gegeben

- Voraussetzung für Dividende: Bilanzgewinn (HGB-Einzelabschluss)

- Situation MeVis AG Einzelabschluss 2012:
 - Jahresüberschuss: 1,8 Mio. €
 - Bilanzverlust: 10,9 Mio. €
 - Vor allem durch Abschreibungen 2010 und 2011 entstanden
 - Kapitalrücklage: 28,1 Mio. €

- Ausblick 2013:
 - Operativ positiv
 - Aber nicht zahlungswirksamer Verlust aus Anwachsung der MBS GmbH & Co. KG
 - Geplant für Ende 2013: Entnahme aus Kapitalrücklage zur Neutralisierung des Bilanzverlusts

- Ausblick 2014
 - Operativ positiv,
 - Bilanzgewinn
 - Ermöglicht Dividendenzahlung in 2015
 - Entscheidung darüber Anfang 2015

Ausblick 2013 / 2014

Bestätigung der bisherigen Prognose

→ Umsatz 2013: Leichter Rückgang

- Digitale Mammographie bleibt Hauptumsatzträger
- Weiterhin leicht rückläufiges Lizenzgeschäft
- Dollarkurs stabil bei 1,30 US\$ / €

→ EBIT 2013: Leicht rückläufig

- Geringere Aktivierung von Entwicklungsleistungen
- Leichte Reduktion des Personalaufwands

→ Liquidität 2013: Weiterer Anstieg

- Aus dem operativen Geschäft
- Durch Verringerung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen

→ Ausblick 2014

- Umsatzsteigerung aus neuen Produkten und Vertriebskanälen
 - Jedoch Wegfall der Umsatzanteile der MBC (Umstellung von quotaler auf at-equity-Konsolidierung)
- Stabile Kosten
- Verbessertes EBIT

Agenda

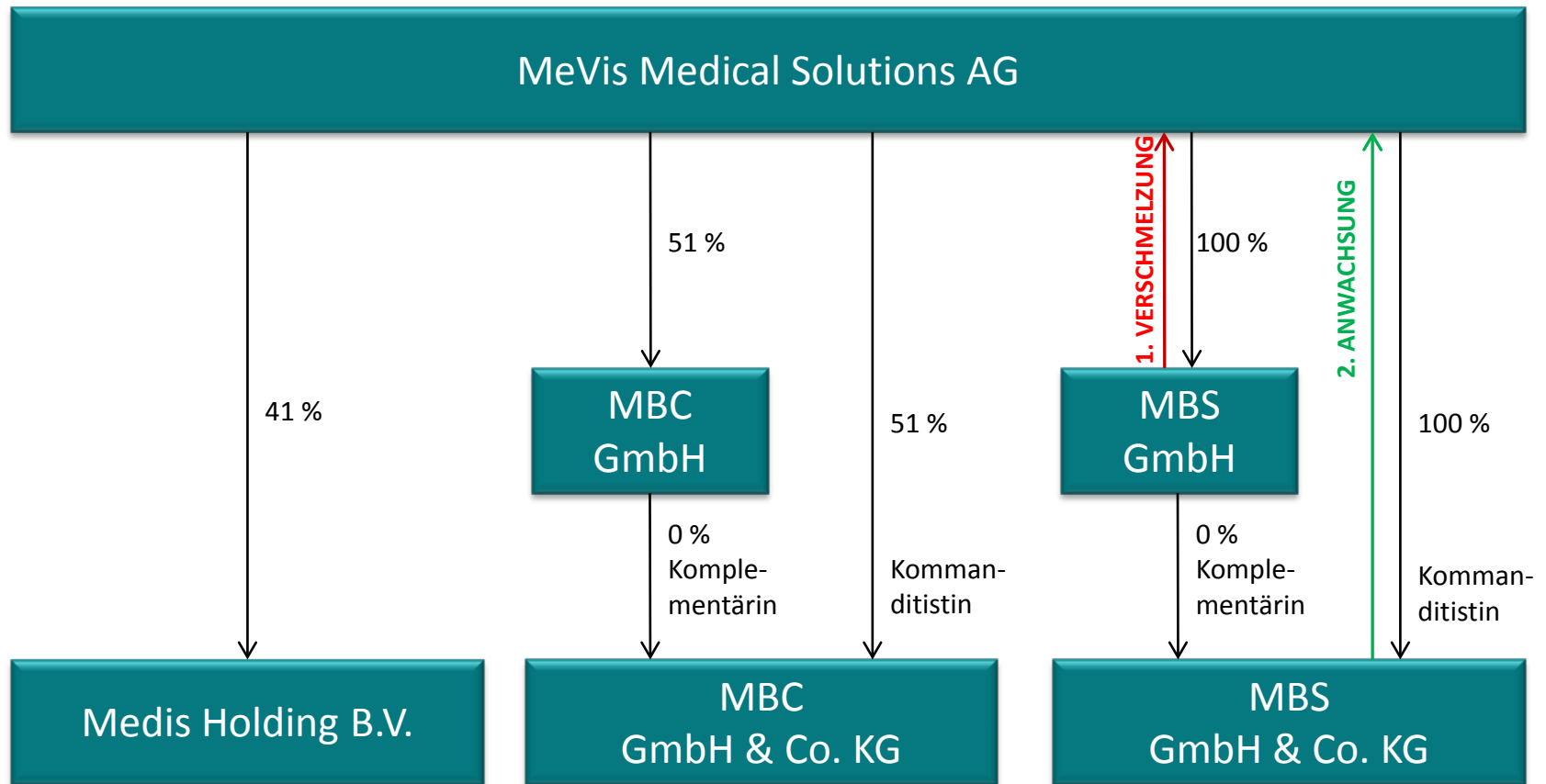
I. Lage der Gesellschaft & strategischer Ausblick

II. Ergebnisse & Finanzen

III. Bericht des Vorstands zu TOP 6



Verschmelzung der MBS



- Funktionale Integration der MBS
- Schlankere Konzernstruktur
- Weniger Gewerbesteuer

Vielen Dank
für
Ihre Aufmerksamkeit!

